



## Prof. Mohanbir Sawhney

Direktor des Forschungszentrums für Technologie & Innovation an der Kellogg School of Management



### CSA CELEBRITY SPEAKERS

Professor Mohanbir Sawhney ist ein weltweit anerkannter Gelehrter, Professor, Berater und Referent. Seine Forschungs- und Lehrtätigkeit konzentriert sich auf Marketing in Zusammenarbeit mit dem Kunden, IT- und Unternehmensflexibilität, kunden-orientiertes Unternehmensdesign, natürliches Wachstum und Innovation. Er ist als Vordenker auf diesen Gebieten weltweit anerkannt und Business Week bezeichnete ihn als einen der 25 einflußreichsten Menschen im Bereich E-Business. Er ist Mitglied des Weltwirtschaftsforums.

**"Ein weltweit anerkannter Vordenker"**

#### Im Einzelnen

Professor Sawhney ist Co-Autor zahlreicher Bücher und seine Forschungsarbeiten wurden in renommierten Zeitschriften wie California Management Review, Harvard Business Review, Journal of Interactive Marketing, Management Science, Marketing Science, MIT Sloan Management Review und Journal of the Academy of Marketing Science veröffentlicht. Er berät Global 2000 Unternehmen sowie Regierungen und hat mehrere Auszeichnungen erhalten, unter ihnen der Accenture Award für den besten im California Management Review veröffentlichten Artikel sowie der "Outstanding Professor of the Year Kellogg Award" 1998.

#### Seine Vorträge

Professor Sawhney bietet Unternehmen wertvolle Einblicke, die auf seinen umfassenden Studien basieren. In seinen Präsentationen legt er besonderen Fokus darauf, Firmen zu zeigen, wie sie Wert durch Innovation schaffen können und wie die Nutzung von neuen Technologien Wachstum und Unternehmensentwicklung stimulieren kann.

#### Sein Vortragstil

Als professioneller und informativer Keynote Redner erfreut sich Professor Sawhney großer Nachfrage bei Unternehmen, die von seinen relevanten Themen und scharfsinnigen Einblicken profitieren wollen.

#### Themen

Business Innovation und Wachstumsstrategien  
Netzwerk-Innovation  
Digitales Marketing und Marketing der Sozialen Medien  
Wertschaffung durch Business-Synchronisation  
E-Governance - Die nächste Generation  
Wert aus Werten schaffen  
Wachstum durch Dienstleistungen generieren

#### Sprachen

Er referiert auf Englisch.

#### Möchten Sie mehr erfahren?

Für ausführlichere Informationen rufen Sie uns bitte an oder schicken Sie uns eine E-Mail

#### Wie können Sie den Redner buchen?

Per Telefon oder E-Mail

#### Publikationen

##### 2010

Collaborating with Customers to Innovate: Conceiving and Marketing Products in the Networking Age

2008Collaborating with Customers to Create

2007The Global Brain: Your Roadmap for Innovating Smarter and Faster in the Networked World

2002Kellogg on Technology & Innovation

2001Techventure: New Rules for Value and Profit from Silicon Valley

2000The Seven Steps to Nirvana: Strategic Insights into eBusiness Transformation